

证券代码：000861

证券简称：海印股份

广东海印集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2016-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	兴业证券：苏晨、连俊旭 广州证券：高传伦 诺安基金：蔡宇滨 星石投资：张希晨 红谷投资：韦海生 金信基金：孙磊 天创资本：李永贤
时间	2016年8月30日
地点	广州市越秀区东华南路98号海印中心
上市公司接待人员姓名	董事副总裁、董事会秘书：潘尉 证券事务部：罗顺均、陈雷
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问：公司做新能源汽车和充电运营项目的初衷是什么？打算怎么做？</p> <p>答：1.新能源汽车是社会发展的趋势；2.国家政策促使新能源汽车的发展；3.产业所需要素促使我们选择车和桩同步发展；3.网络约车市场、分时租赁市场和物流车市场我们的三大细分市场；4.各合作方在资源和能力方面都具有强大的优势；5.“基地+热点”的新能源汽车和充电运营平台是我们的业务模式。</p>

问：公司做新能源汽车和充电运营项目的运营规划情况？

在整体战略思路指导下，公司设计出“基地和热点联动，聚焦专车、政府和物流租赁市场”的商业模式。

首先，通过服务基地驾校场、4S 店群、办证中心、保险修车、充电设备展贸中心、二手车市场等项目建设，逐步培育新能源汽车市场，从而为服务热点的租赁和充电服务提供导流。与此同时，服务热点功能持续提升，也将吸引更多消费者前往服务基地参观、学车、购车和修车等。

其次，服务热点重点拓展网络专车、分时租赁和物流租赁三个细分市场。其中，网络约车采取平台合作和自行经验两种方式，前者是指将车辆租给约车平台合作租车公司，收取租金，并向平台司机提供充电服务，收取充电服务费。后者是指将车辆直接租赁给专车司机，并提供充电服务，向他们收取租金和充电服务费。分时租赁主攻机关单位、国有企业和事业单位的公务用车，具体做法是，将车辆直接租赁给这些单位，并在其自有停车位建设充电桩，向他们收取租金和充电服务费。物流租赁重点拓展自有物流园和广州专业批发市场物流公司，将车辆直接租赁给这些单位，并在其自有停车位建设充电桩，向他们收取租金和充电服务费。

问：该项目的运营主体是谁？有哪些合作伙伴？为什么选择这些合作伙伴？

答：项目运营主体是广州海印蔚蓝新能源科技有限公司。已经确定合作伙伴有广州市华慰蓝新能源科技发展有限公司，其他的合作伙伴还在商定中，包括新能源汽车生产商及电力设备建设及电力保障等行业的主体，详细信息可查阅公司在 8 月 26 日披露的两份有关项目的公告。公司在商业运营方面拥有优势，所以我们会从车、电、桩这三个维度去选取合作伙伴。

项目进展情况请留意公司的公告。

	<p>问：公司商业运营方面有什么优势？</p> <p>答：公司扎根广州地区从事商业运营超过 20 年，积累了丰富的商业项目运营经验，负责运营的商业项目地理位置优越，包括中华广场、流行前线、潮楼（北京路）、海印广场、海印汇（珠江新城花城广场）、海印摄影城、番禺海印又一城、总统数码港、缤缤广场等，为充电桩建设提供了场地保障。</p> <p>问：公司上半年的整体情况如何？</p> <p>答：公司上半年业绩企稳回升，详细数据可查阅我们 8 月 27 日披露的半年报。存量已经企稳，后续将通过增量提升业绩。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2016 年 8 月 30 日